



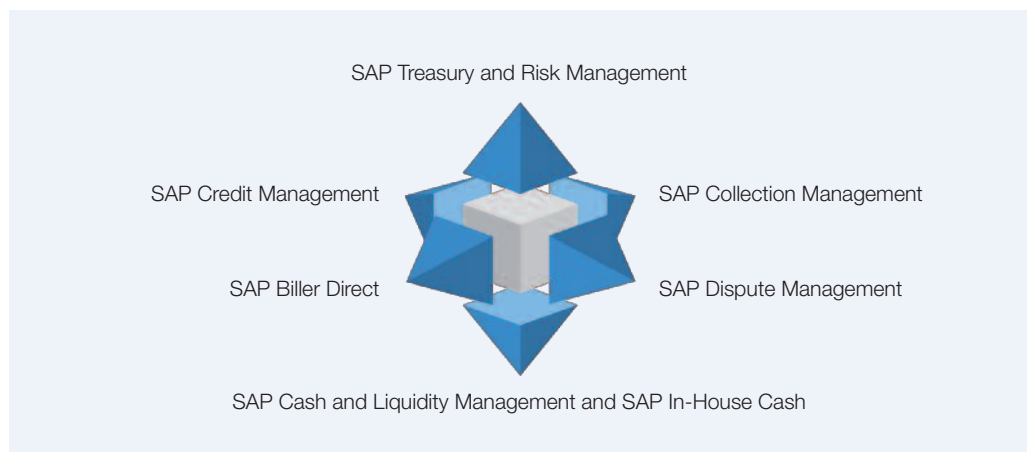
## SAP Financial Supply Chain Management (FIN-FSCM) effizient implementieren

Sie haben sich entschieden, Ihr Forderungsmanagement und Ihre Liquiditätsplanung mit SAP FIN-SCM zu optimieren? Sie wollen künftig mit „SAP Credit Management“, „SAP Dispute Management“ und „SAP Collections Management“ Aufgaben im Forderungsmanagement erfolgreich bewältigen und Ihre Buchhaltungsprozesse aktualisieren? Setzen Sie dazu auf das gebündelte SAP- und Prozess-Know-how von NTT DATA. Mit agilem Projektmanagement und vordefinierten Templates implementieren wir effizient Ihr neues SAP FIN-FSCM.

### ■ Forderungsmanagement mit SAP – Ihre Vorteile im Überblick

- **Effizientere Klärungsfallbearbeitung.** Mit SAP Dispute Management können verantwortliche Mitarbeiter dem Klärungsfall alle relevanten Informationen über die strittige Forderung und den betroffenen Kunden entnehmen – zentral und stets aktuell. Das spart in der Praxis Zeit und Geld.
- **Proaktives Forderungsmanagement.** SAP Collections Management hilft, anhand von bisherigem Zahlungsverhalten, Bonitäten und anderen Merkmalen des Kunden einzuschätzen, ob eine offene Rechnung rechtzeitig bezahlt wird – eine wichtige Voraussetzung für sofortiges Reagieren.
- **Richtige Kreditentscheidungen.** SAP Credit Management bündelt Informationen aus heterogenen und verteilten Systemen. Dies ermöglicht, Entscheidungen fundierter zu treffen, Ausfälle zu vermeiden und schnell auf eine sich verschlechternde Zahlungsmoral zu reagieren.

SAP Financial Supply Chain Management:  
Gesamtüberblick





Profitieren Sie von unserer gebündelten SAP- und Prozess-Kompetenz. Vertrauen Sie unserer rund 50-jährigen Erfahrung mit SAP.

#### ■ 5 gute Gründe für ein SAP-Projekt mit NTT DATA

- 1. Jahrzehntelange SAP-Erfahrung.** Wir arbeiten mit SAP, seit es das Unternehmen für „Systeme, Anwendungen und Produkte in der Datenverarbeitung“ gibt, sprich seit 1972. Somit haben wir SAP sozusagen in unserer DNA.
- 2. Branchenspezifisches Prozess-Know-how.** Wir kennen die Business-Prozesse in den verschiedensten Branchen. Unsere Berater sind also nicht nur SAP-Experten, sondern auch in der jeweiligen Industrie »zu Hause«.
- 3. Maximale Effizienz mit hoher Standardisierung.** Wir arbeiten in SAP-Projekten mit branchenspezifischen vordefinierten Templates. Damit halten wir den Customizing-Aufwand gering und realisieren das Projekt mit höchster Effizienz.
- 4. Vor Ort.** Bei NTT DATA arbeiten weltweit rund 15.000 SAP-Experten in über 50 Ländern. In Europa haben wir in jedem Land eine eigene Niederlassung, in Deutschland fast 20 Standorte. Somit sind wir stets dort, wo unsere Kunden sind.
- 5. Ausgezeichnet und erfolgreich.** Als „SAP Global Platinum Partner“ sind wir ein Full-Stack-SAP-Dienstleister. Aktuell vertrauen mehr als 3.750 Unternehmen quer durch alle Branchen auf unsere SAP-Kompetenz. Zudem haben wir bereits rund 100 SAP S/4HANA-Implementierungen erfolgreich durchgeführt.

#### ■ Das SAP-Portfolio von NTT DATA

##### Ihre Anforderungen

- Finance & Controlling
- Supply Chain Management
- Customer Relationship Management

##### SAP-Technologien

- SAP S/4HANA Digital Core
- SAP C/HANA
- Process Mining & Robotic Process Automation

##### Unsere Services und Methoden

- Consulting
- Development
- Deployment & Operations

Nutzen Sie die Vorteile von SAP FIN-FSCM. Mit NTT DATA haben Sie einen erfahrenen Implementierungspartner zur Seite.

Ihr Ansprechpartner:  
Uwe Metscher  
Executive Consultant  
Telefon +49 89 9936-2036  
uwe.metscher@nttdata.com

#### Über NTT DATA

NTT DATA ist ein führender Anbieter von Business- und IT-Lösungen und globaler Innovationspartner seiner Kunden. Der japanische Konzern mit Hauptsitz in Tokio ist in über 50 Ländern weltweit vertreten. Der Schwerpunkt liegt auf langfristigen Kundenbeziehungen: Dazu kombiniert NTT DATA globale Präsenz mit lokaler Marktkenntnis und bietet erstklassige, professionelle Dienstleistungen von der Beratung und Systementwicklung bis hin zum Outsourcing.

Weitere Informationen finden Sie auf [de.nttdata.com](https://de.nttdata.com)